

MACQUOI YOERI ACCOUNTANTS EN BELASTINGCONSULENTEN

Doorgaan op het elan

De naam ‘Macquoi’ wordt in de streek van Tessenderlo vaak spontaan in verband gebracht met accountancy en belastingadvies. Die identificatie is sinds meer dan 30 jaar gegroeid, samen met het gelijknamige kantoor. Dat kantoor wijzigt nu van samenstelling in zijn huidige vorm, maar voor Yoeni Macquoi - zoon van stichter Jos Macquoi - is het veeleer een doorstart die de continuïteit met het verleden waarborgt.

Hoe zit de vork nu eigenlijk aan de steel, Yoeni Macquoi? “Wel, op 1 november gaan de vennoten die samen met mij Macquoi & Partners vormden, hun eigen weg. We hebben tien jaar goed samengewerkt, maar de visies op de toekomst zijn uit elkaar gegroeid. Ikzelf behoud uiteraard de naam Macquoi, maar de kantoornaam verandert in Macquoi Yoeni Accountants en Belastingconsulenten. Wij blijven op de huidige locatie en ook de meeste medewerkers blijven.”



Yoeni Macquoi ziet zijn kantoor groeien in een groeiende markt.

“Ondernemers willen met hun accountant/consulent van gedachten wisselen over de hele bedrijfsvoering.”

Vertrouwenspersoon

De woorden ‘accountants’ en ‘belastingconsulenten’ blijken hun belang te hebben. Een accountant heeft meer bevoegdheden dan een boekhouder (de titel is bovendien beschermd) en een belastingconsulent is niet hetzelfde als een fiscalist. Het gaat wel om dezelfde inhoud – in hoofdzaak personenbelasting, vennootschapsbelasting en BTW – maar naast de ‘technische’ kant van de zaak hecht Yoeni Macquoi veel belang aan zijn adviseursfunctie. “Steeds meer ondernemers verwachten nog iets anders dan een correcte boekhouding en BTW-aangifte. Zij willen met hun accountant/consulent van gedachten wisselen over de hele bedrijfsvoering: sociale en perso-

neelsaspecten, successierechten, de opvolging in de zaak,... Dat overstijgt het puur ‘technische’ van de opleiding: hier is het de ervaring die inzichten verschaft waar onze klanten hun voordeel mee kunnen doen.”

Website op komst

De waarde die Yoeni Macquoi het hoogst in het vaandel voert, is klantenbetrokkenheid. “We zijn makkelijk bereikbaar voor onze klanten en kantooruren zijn voor mij nogal relatief. Onze bereikbaarheid zal nog vergroten wanneer binnenkort onze website online gaat. In een eerste periode wordt die een informatieplek voor onze cliënten, in een tweede fase wordt het een contactinstrument met interactieve functies. Wat ik ook belangrijk vind, is

onze vakkennis en sector kennis als experts. Ik volg elk jaar minstens 40 uren bijscholing, en die heb je wel nodig om bij te blijven. Alle goede bedoelingen van Van Quickenborne ten spijt, maakt de wetgever het er niet gemakkelijker op!”

Als we hem vragen naar recente ontwikkelingen die zijn aandacht opeisen, noemt hij de notionele instestaftrek (“erg interessant voor gelijk welke vennootschap”) en de successierechten (“de verlaging ervan voor de familiale onderneming is een belangrijke stap”). En verder ziet hij in zijn kristallen bol het werkvolume zeker niet afnemen, hoewel het soms moeilijk is om geschikt personeel te vinden. “Wij zijn zelfs erkend als knelpuntberoep!” zegt hij lachend. “Maar met goede interne opleidingen kunnen we het probleem wel aan.”

MacquoiYoeni } + { **Accountants & Belastingconsulenten bvba**
Macquoi Yoeni

Stationstraat 81 - B-3980 Tessenderlo - GSM: 0495 77 90 46 - e-mail: yoeni@ymab.be